Doublez la valorisation de votre entreprise grâce au capital immatériel

Découvrez le potentiel caché de votre entreprise



CODOOM / RÉVOLUTION D'AFFAIRES





# Boutique de conseil en management d'impact



**Stratégie** : cocréer la meilleure trajectoire pour aider votre organisation ou territoire à naviguer à travers les opportunités et les défis au fil du temps



**Opérations** : cocréer des systèmes, processus et règles de gestion améliorés pour augmenter votre capacité et votre profitabilité



**Organisation** : cocréer un design organisationnel innovant pour pleinement utiliser les compétences de vos employé·e·s



**Adaptation**: cocréer des solutions réalistes pour faire face à la raréfaction des ressources, aux limites planétaires et aux crises économiques, sociétales et écologiques

# Coboom en chiffres ...

10/10 +1000 sondages de satisfaction client depuis 2020

#### CHAQUE ANNÉE

F30 Planifications stratégiques

+60 PME et grandes organisations De 10 à 100 000 employé·e·s

+100 Conférences publiques

+350 Ateliers de CO-créatior

+120 k\$ Travaux Pro Bono pour des causes socio-écologiques

+1 M\$ Subventions pour nos clients

### Capital matériel et Capital immatériel

**Capital matériel** : ce que vous pouvez voir et toucher

 Exemples : ameublement, équipements informatiques, machines, outils, stocks, bâtiment

**Capital immatériel** : ce que vous ne pouvez pas voir et toucher

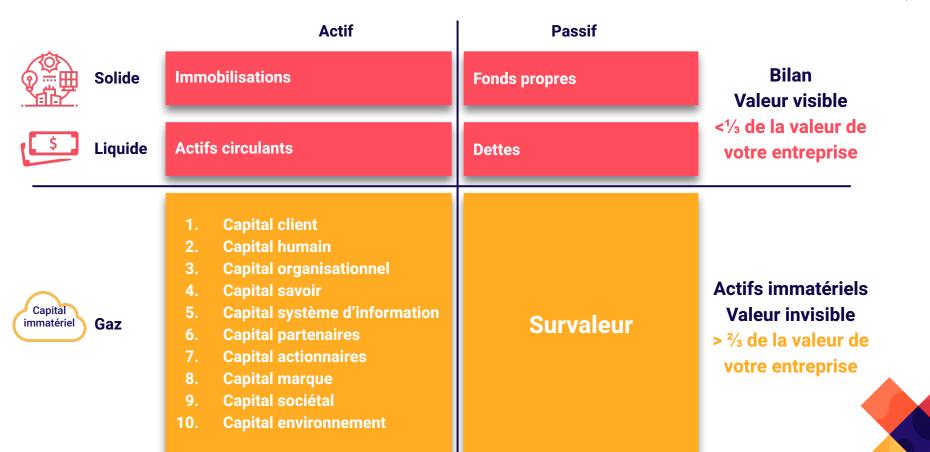
 Exemples : savoirs, savoir-faire, réputation, processus





### / **▼Qualité de vos actifs immatériels** → **▼Valorisation**





### / Pondération des actifs immatériels par secteur

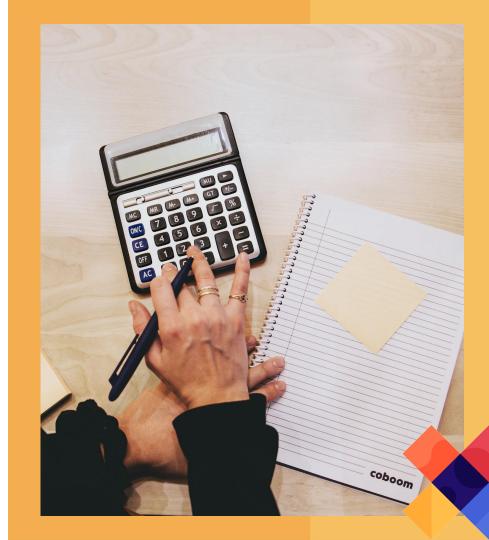


Secteurs	Commerce	Prestations intellectuelles	Banque, Assurance	Technologies
Clients	50%	50%	50%	50%
Humains	10%	30%	17%	29%
Organisation	5%	2%	4%	8%
SI	5%	2%	11%	3%
Savoirs	2%	12%	4%	2%
Marque	15%	2%	10%	5%
Partenaires	11%	0%	4%	3%
Actionnaires	2%	2%	2%	1%
Total	100%	100%	100%	100%



# / Pourquoi s'intéresser au capital immatériel ?

- Le capital immatériel est un puissant créateur de richesse
  - +2/3 des investissements des entreprises sont dans le capital immatériel
  - 40 à 80 % de la valorisation d'une entreprise est immatérielle.



## Exemple de Coboom

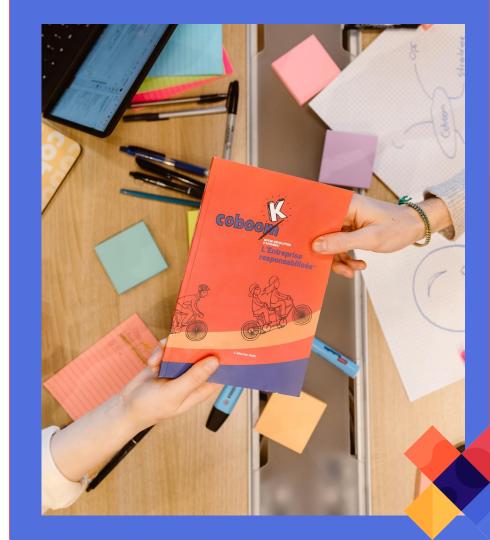
## / Capital SAVOIR

- Entreprise
   "Knowledge-Dependent" et non
   "People-Dependent"
- Savoirs documentés sous forme de capsules de connaissance comme des blocs LEGO<sup>®</sup>
- Processus et savoir-faire documentés dans des bibles opérationnels



# / Capital ORGANISATION et Capital CLIENTS

- Entreprise responsabilisée®
  - Culture forte et unifiée
  - Processus robustes, documentés et améliorés en continu
  - Gestion de la performance basée sur l'accès à toutes les informations et des objectifs SMART
- Impact direct sur le Capital Clients
  - +1200 sondages clients depuis
     janvier 2020 = satisfaction de 10/10



# / Capital SYSTÈMES D'INFORMATION

- 100% numérique dans le cloud
- ≈30 applications intégrées incluant d'intelligence artificielle
- 0 courriel interne
- 0\$ en frais de technicien depuis 5 ans



## / Capital MARQUE









/ RÉVOLUTION D'AFFAIRES





# Capital SOCIÉTAL et Capital ENVIRONNEMENT

La certification **B Corp** (*Benefit Corporation*) est octroyée aux organisations qui répondent à des exigences élevées de nature sociétale et environnementale

Les **B Corps** ne cherchent pas à être les meilleures AU monde, mais les **meilleures POUR le monde**!

**Coboom** a obtenu en mai 2021 la **B Corp** avec l'excellente note de **110,4**.



## / Résultats pour Coboom

- Valorisation initiale en 2016
  - o 609 000 \$



## / Résultats pour Coboom

- Valorisation initiale en 2016
  - o 609 000 \$
- Valorisation en **2022** 
  - 2,2 millions \$



### / Résultats pour Coboom

- Valorisation initiale en 2016
  - o 609 000 \$
- Valorisation en 2022
  - o 2,2 millions \$
- Valorisation en 2023 avec une meilleure évaluation du capital immatériel
  - 4,4 millions \$

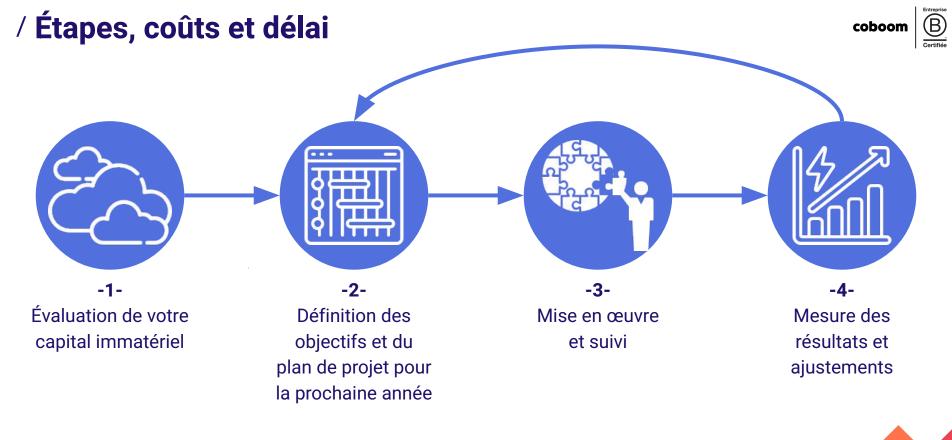


### / Avantages d'investir dans le capital immatériel



- Difficilement réplicable
- Moins d'épuisement des ressources matérielles
- Moins d'investissement en capital donc moins d'endettement
- Flexibilité et adaptabilité
- Avantage concurrentiel important
- Résilience face aux crises
- Satisfaction des employés et des clients





#### Environ 20 000 \$ + taxes sur 2 mois



### / Questions et coordonnées



Jean-Pierre Dubé, ing., ASC jpierre@coboom.co
C 514.710.1550

Catherine Dubé, CRHA catherine@coboom.co C 514.944.

https://coboom.co





## Merci!



jpierre@coboom.co



coboom.co



514 710.1550

Nos plateformes :



<u>coboom</u>



coboom.co



<u>coboom</u>