

# PASSER DU CODE À LA CLIENTÈLE

ÉTAPES CLÉS POUR LANCER  
VOTRE ENTREPRISE SAAS



- **LES STRATÉGIES D'ACQUISITION ET DE RÉTENTION DE CLIENTS**
- **LES MESURES DE PERFORMANCE SAAS**
- **LA CROISSANCE (SCALING)**
- **LES PIÈGES À ÉVITER**
- **LA PUISSANCE DE LA RÉPUTATION**

**CEDRIK LAFRANCE**  
PRÉSIDENT

**POUR ACCÉDER AU CONTENU, VEUILLEZ COMMUNIQUER AVEC**

**CEDRIK@AXELR.CA**  
**418-806-2078**

**axelr**