

PASSER DU CODE À LA CLIENTÈLE

ÉTAPES CLÉS POUR LANCER
VOTRE ENTREPRISE SAAS



- **LES STRATÉGIES D'ACQUISITION ET DE RÉTENTION DE CLIENTS**
- **LES MESURES DE PERFORMANCE SAAS**
- **LA CROISSANCE (SCALING)**
- **LES PIÈGES À ÉVITER**
- **LA PUISSANCE DE LA RÉPUTATION**

CEDRIK LAFRANCE
PRÉSIDENT

POUR ACCÉDER AU CONTENU, VEUILLEZ COMMUNIQUER AVEC

CEDRIK@AXELR.CA
418-806-2078

axelr